筑邦銀行の基本理念は「地域社会へのご奉仕」です

当行は、昭和27年の創立以来、一貫して「地域社会へのご奉仕」という基本理念のもと、地元のお役に立つことが何にもまして重要な社会的使命と考え、地域の発展とともに今日の基盤を築いてまいりました。今後も地元の銀行として、この経営方針を堅持し、郷土のさらなる発展に尽くしていきたいと考えています。

1. 地域社会へのご奉仕

地方銀行としての公共的使命とその役割 を深く認識し、豊かな地域社会づくりに ご奉仕いたします。

2. 総合金融サービスの向上・充実

お客様の多様なニーズに的確にお応えするため金融サービスや情報提供機能の向上・充実に努めます。

筑邦銀行の 経営理念

3. 信頼される銀行づくり

経営の効率化・健全化を推進して体質の 強化を図り、地域社会から信頼される銀 行づくりに努めます。

4. 人材の育成と活力ある職場づくり

人材の育成と活力にみちた働きがいのあ る職場づくりを一層推進します。

中期経営計画 「中期経営計画2006」

当行は、平成18年4月より、3か年の中期経営計画「中期経営計画2006」に取組んでおります。この計画では、目指すべき当行の姿を『地域に根差しお客さまに選ばれ続ける銀行』と位置づけ、「持続的な収益力の強化」「地域密着型金融の高度化」「企業風土の変革」を3つの基本方針としています。行員一人ひとりが「金融のプロ」としてのスキルを磨き、お客さまの様々なニーズに的確にお応えし、この「中期経営計画2006」をスピード感とチャレンジング・スピリットをもって全力で達成してまいります。

中期経営計画の概要

中期経営計画2006

(2006年4月~2009年3月)

目指すべき当行の姿

地域に根差しお客さまに選ばれ続ける銀行

取組むべき課題

- ◎企業価値向上のための
- (1) 収益構造の改善 (マーケット運用力の強化)
- (2)経営資源の再分配
- ◎利用価値向上のための
- (1) お客さま第一主義の徹底 (2) サービスの質の向上
- (セキュリティの強化)
- (3) プロフェッショナルの育成
- ◎経営インフラ強化のための
- (1)システム基盤の拡充 (2)リスク管理強化
- (3) コンプライアンスの徹底

本 方 針 基

- 1. 持続的な収益力の強化
 - ■営業基盤の拡充、営業力の強化
 - ■ローコスト・オペレーションの追求
- 2. 地域密着型金融の高度化
 - ■地域のお客さまに対する相談業務の充実
 - ■提案型営業の強化
- 3. 企業風土の変革
 - ■スピード・決断力・実行力の向上 ■チャレンジング・スピリットの醸成

求められる当行の姿

- ◎地域と社会から信頼される銀行
- ◎利便性の高い銀行
- ◎何でも相談できる銀行
- ◎安心して取引できる銀行
- ◎投資価値の高い銀行

営業部門戦略

- ○エリア戦略への取組 ○個人預り資産の増強
- 〇問題解決型金融· サービスの提供
- (個人戦略) (法人戦略)

市場部門戦略

- ○マーケット運用力の 強化 ○市場部門リスク管理
- の強化

事務部門戦略

- ○営業店事務効率化 の推進
- ○事務管理の高度化

IT・システム部門戦略

- ○IT関連商品・サービ スへの取組強化
- ○セキュリティ対策の 強化. ○システム基盤強化

人事部門戦略

- ○プロフェッショナル集 団の養成
- ○従業員満足度の向

経営管理の高度化

コンプライアンス

○コンプライアンス態勢の強化 ○お客さま保護に関する 管理強化

リスク管理

○統合リスク管理への取組 ○信用リスク管理の高度化

内部統制の充実

○内部統制システムの 高度化

収益管理

○システムの高度化による 収益管理の強化

主要計数目標(単体)2008年度目標

- ◎実質業務純益 36億円
- ◎経常利益
- 19億円

- ◎当期純利益
- 11億円
- ◎自己資本比率
- 9%台